

# David Escalante

Sólida experiencia en consultoría, tecnología de información y resiliencia.

Experiencia profesional:

- Abril 2019 - Socio, Global Nix Consulting**  
Ofrece consultoría e implantación de soluciones orientadas a la Transformación Digital que van desde desarrollar la estrategia digital de las empresas, encontrar mecanismos para agilizar procesos y reducción de riesgos utilizando tecnologías de punta.  
RPA Robotics Process Automation, IoT Internet of Things, Cyberseguridad, Resiliencia, Tecnología en General y Estrategia Digital son los principales campos de acción a los que está enfocado actualmente.
- 2016 - 2019 Director Comercial, F24 Servicios de Comunicación**  
F24 es una empresa alemana de servicios de comunicación con soluciones de notificación y gestión de crisis para ayudar a las empresas a enfrentar momentos críticos y reforzar sus iniciativas de continuidad de negocios. David fue responsable de la oficina de México y sus responsabilidades incluían el ciclo comercial completo: Generación de demanda, prospección, gestión de canales, mercadotecnia, planificación de cuentas, operaciones y negociación de contratos.
- 2013 – 2015 Socio, Solution Network México**  
David fundó una empresa de consultoría orientada a las prácticas de tecnología de información, operaciones de ventas y continuidad de negocios. Desarrolló alianzas con 12 empresas de tecnología y servicios. Sus principales clientes fueron: VMware, Banjercito, HP, Avnet, CMP, Overcast, Grupo Tecno, TSN y HPCG entre otras.
- 2012 – 2013 Strategy and Sales Operations Manager, Motorola Solutions México**  
Las responsabilidades de David eran estrategia para México y operaciones de ventas “Sales Enablement” para Latinoamérica. Incluía planificación estratégica, pronóstico de ventas, implementación de metodologías de ventas y procesos de gobernabilidad para los portafolios de soluciones de telecomunicaciones y soluciones de movilidad.
- 2009 -2012 Director Ejecutivo, Ernst & Young, México**  
David era responsable de ventas y entrega de servicios de asesoría en la división de “Performance Improvement” que incluía las prácticas de Estrategia de Negocio, Continuidad de Negocio, y Gestión de Programas.

- 2005 – 2009 Director de Operaciones de Ventas en Sun Microsystems**  
Fue responsable de administrar el pronóstico de ventas, Implementación del CRM, adopción de metodologías de ventas, Coordinación de gobernabilidad y aprobación de proyectos complejos y críticos.
- 2002 – 2004 Six Sigma Black Belt, Sun Microsystems**  
David coordinó proyectos de mejora de procesos para operaciones internas de Sun Microsystems y para clientes externos.  
Las iniciativas estuvieron enfocadas a mejorar la disponibilidad de los sistemas, continuidad de negocio, cobranza, relaciones con canales, adopción de metodologías de ventas, liderazgo y planificación estratégica.
- 1997 – 2003 Director de Ingeniería de Sistemas, Sun Microsystems,**  
El objetivo de la posición era entender las soluciones de Sun Microsystems, las tendencias tecnológicas y formar un equipo de trabajo de ingenieros de sistemas que pudieran ofrecer arquitecturas técnicas de vanguardia generando relaciones de confianza en los clientes.
- 1993 – 1997 Director de Integración de Sistemas, SHL Systemhouse México**  
David estuvo a cargo de la venta y entrega de consultoría y servicios.  
El proyecto más significativo fue la auditoría tecnológica del padrón electoral en 1994 que incluyó la coordinación de más de 120 personas y revisar los sistemas, datos y centros de cómputo de 32 centros estatales y 17 centros regionales.
- 1987 – 1993 Socio en HAASC (Hernández Albín y Asociados)**  
David junto con cuatro socios formaron esta empresa orientada a consultoría e integración de sistemas. HAASC fue vendida a SHL System House, empresa Canadiense dedicada a servicios de tecnología de Información en 1993
- 1983 – 1987 Analista programador, Pemex, Petróleos Mexicanos**  
David fue parte del equipo que desarrolló los sistemas de la Coordinación de Comercio internacional de Pemex
- 1981 – 1983 Programador, Grupo Sigma y Fraccionadora Lomas Verdes**  
David trabajó como programador de sistemas de crédito hipotecario y administrativos.

Experiencia académica:

- 2005 – 2017 Universidad Iberoamericana,**  
David ha participado en múltiples programas en el la Dirección de Educación Continua como maestro y coordinador de diplomados.  
Dentro de los programas están:  
- Transformación Digital  
- Continuidad de Negocios

- Estrategia y Gobernabilidad de Tecnología de Información
- Gestión del Cambio
- Ventas Consultivas
- Gestión de Crisis

Educación:

Ingeniero Industrial, Universidad Iberoamericana (1978 – 1982).

Otros cursos relevantes:

Miller Heiman Sales Methodologies, Chicago, IL  
Leading and Managing People, Columbia University, NY  
Negotiation Skills, Columbia University, NY  
Siebel Sales Methodologies, Atlanta, GA  
Six Sigma BlackBelt, Sun Microsystems, California  
Change Management, Santa Clara, California  
Certification on Business Continuity by DRII  
Certification in training, Ernst & Young, México

Datos Generales:

Tel. Celular: 55 5417 2557  
e-mail: [davidescalantem@yahoo.com](mailto:davidescalantem@yahoo.com)  
david.escalante@solutionnetwork.com.mx  
Idiomas: Español e Inglés